

SESSION FORMATION  
MANAGEMENT DE PROJETS, MARCHÉS  
CONTRATS ET MARCHÉS DE TRAVAUX

RÉF: 9319-14

## Marchés de travaux : cadre juridique et modes de contractualisation

### EN BREF

L'évolution de la réglementation des marchés publics de travaux et la gestion de la qualité modifient le rôle et les responsabilités des différents acteurs de la construction dans la passation et la gestion des marchés. Une démarche rigoureuse au stade de la passation du marché constitue un atout essentiel pour mener à bien un projet de construction publique.

### THÉMATIQUES

Le cadre de la commande publique. Les intervenants au marché : rôles, missions, responsabilités et relations contractuelles. Conditions et mise en œuvre de l'allotissement, des groupements et de la sous-traitance. Les points clés pour organiser une bonne consultation. Choisir la procédure adéquate et sélectionner les entreprises. Du jugement à la notification de l'offre. Pondération des critères et analyse des offres. Analyse détaillée de plusieurs cas concrets. Témoignage sur la stratégie de consultation

### CETTE FORMATION S'ADRESSE À

- acteurs de la maîtrise d'ouvrage publics ou parapublics, AMO, maîtrise d'œuvre, responsables d'opérations de construction ...
- acheteurs et responsables des marchés des collectivités locales, de l'Etat, des établissements publics, de structures intervenant en tant que conducteur d'opération ou mandataire, des entreprises de TP

### PRÉ-REQUIS

**Merci de vous reporter au paragraphe présentant le profil des participants.**

### OBJECTIFS

Clarifier les missions et les responsabilités des acteurs d'une opération de construction,  
Choisir les modes et procédures de passation adaptés au processus de réalisation,  
Mesurer les conséquences des divers choix et identifier les risques associés.

### INFORMATIONS PRATIQUES

Date : du 23 au 25 juin 2021 - Durée : 3 jours (21 heures)  
Tarif : 2 220,00 € HT + TVA (Déjeuners inclus)  
Lieu : France Paris

### COORDINATION

Clarisse DAVID, Avocat à la cour - Associé, Fiducial Legal By Lamy

### PROGRAMME DÉTAILLÉ ET HORAIRES

#### MERCREDI 23 JUIN

9h00  
Accueil des participants et tour de table

#### Le cadre de la commande publique

9h30  
Clarisse DAVID, *Fiducial Legal By Lamy*  
Les principes essentiels  
Les sources des marchés publics  
Les intervenants au marché : rôles, missions, responsabilités et relations contractuelles

#### La maîtrise d'ouvrage et ses partenaires

10h15  
Clarisse DAVID  
- Rôle et responsabilités de la Maîtrise d'Ouvrage  
- ses attributions au sens de la loi MOP et du CCAG travaux  
- son exercice : direct ou mandaté  
- la conduite d'opération

Pause de 11h à 11h15

11h15  
Clarisse DAVID  
Les partenaires de la Maîtrise d'Ouvrage  
- la maîtrise d'œuvre : intégrée ou externe, missions, responsabilités, articulation des missions PRO, ACT, EXE  
- les constructeurs  
- les autres acteurs : contrôleur technique, coordonnateur SPS ou OPC...

Pause déjeuner de 12h30 à 14h00

#### MERCREDI 23 JUIN

#### Conditions et mise en œuvre de l'allotissement, des groupements et de la sous-traitance

14h00  
Clarisse DAVID  
Pourquoi et comment allouer ?  
Formes et responsabilités des Groupements  
Risques liés à la sous-traitance  
Témoignages d'entreprises

Pause de 15h15 à 15h30

Fin de la journée à 17h00

#### JEUDI 24 JUIN

#### Les points clés pour organiser une bonne consultation

9h00  
Laetitia PARISI, *PARISI Société d'avocats*  
La définition du dossier de consultation  
Le règlement de consultation  
Les pièces particulières d'ordre administratif et technique

Pause déjeuner de 12h30 à 14h00

#### Choisir la procédure adéquate et sélectionner les entreprises

14h00  
Laetitia PARISI  
Le choix de la procédure  
La sélection des candidats et le jugement des offres : critères de choix (sociaux, environnementaux,...), offre anormalement basse, ...  
La mise au point du marché  
Suite à donner à un appel d'offres infructueux

Pause de 15h30 à 15h45

#### JEUDI 24 JUIN

#### Du jugement à la notification de l'offre

15h45  
Laetitia PARISI  
Du jugement à la notification de l'offre : particularités et points à risques  
Les litiges nés de la passation et leur traitement

Fin de la journée à 17h15

#### VENDREDI 25 JUIN

#### Pondération des critères et analyse des offres : une approche opérationnelle avec une analyse détaillée de plusieurs cas concrets

9h00  
Didier JUVENCE, *Conseil Général du Val d'Oise*  
Témoignage d'un MOA autour d'un cas concret sur sa stratégie de consultation  
Etape 1 : distinguer les critères de choix des candidatures de ceux des offres  
Etape 2 : sélectionner ces critères de choix des offres en fonction de l'objet du marché  
Etape 3 : rédiger, hiérarchiser et noter ces critères de choix des offres  
Etape 4 : analyser les offres  
- pondérer et noter les critères  
- les offres anormalement basses (OAB)

Pause déjeuner de 12h30 à 14h00

#### Témoignage entreprise sur la stratégie de consultation

14h00  
Didier JUVENCE  
Nicolas de BONNAVENTURE, *Syndicat Val d'Oise des entreprises de travaux publics*  
Témoignage

16h15  
Evaluation de la session

Fin de la journée à 16h30